

Legal Alert

Co Brexit oznacza dla firm z krajów UE działających w Wielkiej Brytanii?



Czerwiec 2016

W dniu 23 czerwca 2016 r. Brytyjczycy zdecydowali, że chcą wyjść z Unii Europejskiej. Krok ten będzie miał znaczące skutki dla firm, które działają w Wielkiej Brytanii.

Wyjście z UE

Brexit nie nastąpi z dnia na dzień. Zaczną się długie i skomplikowane negocjacje. Notyfikacja o zamiarze wystąpienia winna być przedłożona zgodnie z Art. 50 Traktatu Lizbońskiego. Wielka Brytania będzie miała dwa lata na negocjowanie umowy o wystąpieniu z pozostałymi państwami UE. Wielu komentatorów zakłada, że może to potrwać nawet dłużej. W tym okresie Wielka Brytania pozostanie pełnoprawnym państwem członkowskim i wciąż wiązać ją będzie prawo UE. Nadal uczestniczyć będzie w podejmowaniu wszystkich decyzji UE, z wyjątkiem tych dotyczących umowy o wystąpieniu.

Co Brexit oznacza dla firm z krajów UE?

Jedno jest jasne – Brexit nie wpłynie jednakowo na wszystkie sektory i w znacznej mierze będzie zależny od tego, w jakim zakresie Wielka Brytania będzie nadal miała dostęp do rynku wewnętrznego.

- **Import z państw członkowskich UE do Wielkiej Brytanii oraz eksport z Wielkiej Brytanii do pozostałych państw UE** mogłyby podlegać barierom taryfowym i celnym, co by oznaczało wyższe koszty dla przedsiębiorstw z UE. Jeżeli nie zostanie osiągnięte porozumienie handlowe pomiędzy UE a Wielką Brytanią, stosowane będą brytyjskie taryfy WTO (takie, jakie Wielka Brytania uzna za stosowne) oraz taryfy celne UE.
- **Potencjalnie ograniczony dostęp do brytyjskich klientów.** Bez swobodnego przepływu towarów dla przedsiębiorców z pozostałych państw członkowskich UE byłoby trudniej zaopatrywać brytyjskich klientów (i vice versa).
- **Potencjalnie ograniczony dostęp do brytyjskich pracowników.** Bez swobodnego przepływu osób przedsiębiorcy w pozostałych państwach UE mogliby mieć ograniczony dostęp do brytyjskich pracowników. To, co się stanie z obecnymi nie-brytyjskimi pracownikami z państw członkowskich UE, zostanie prawdopodobnie ustalone w umowie o wystąpieniu.
- **Eksport z państw członkowskich UE do Wielkiej Brytanii musiałby odbywać się zgodnie z brytyjskimi przepisami dotyczącymi produktów.** W perspektywie krótkoterminowej pozostaną one prawdopodobnie mniej więcej takie same jak unijne przepisy dotyczące produktów, ale z czasem mogą się zmienić. Zwiększyłyby to koszty dla przedsiębiorców unijnych.

O czym powinny pamiętać polskie firmy?

Kwestie związane z zatrudnieniem

Dla polskich pracodawców Brexit może oznaczać zmianę zasad kierowania pracownikami do pracy na terytorium Wielkiej Brytanii przez agencje pracy tymczasowej, przez przedsiębiorstwa w ramach świadczenia usług na rzecz odbiorców w Wielkiej Brytanii oraz do spółek z grupy, mających siedzibę

Kontakt

W celu uzyskania dodatkowych informacji prosimy o kontakt:

Krzysztof Wierzbowski

Partner Zarządzający
T: +48 22 50 50 722
krzysztof.wierzbowski@eversheds.pl

eversheds.pl

Zapisz się na nasz newsletter>

Otrzymuj cykliczne informacje o ważnych zmianach w prawie oraz organizowanych przez nas wydarzeniach

w Wielkiej Brytanii. Po wyjściu z Unii Europejskiej Wielka Brytania może ustalić własne zasady i np. wprowadzić dla pracowników z Polski obowiązek posiadania wizy i zezwolenia na pracę. Mogą też ulec zmianie zasady podlegania przez polskich pracowników ubezpieczeniom społecznym w okresie wykonywania pracy w Wielkiej Brytanii. W praktyce może to prowadzić do utrudnienia takiej działalności i podwyższenia jej kosztów.

Kwestie podatkowe

Wyjście Wielkiej Brytanii z Unii Europejskiej z pewnością będzie miało swoje skutki podatkowe, choć nie wydaje się, aby w najbliższym czasie były one czynnikiem, który w bardzo negatywny sposób będzie wpływał na transakcje pomiędzy Polską a Wielką Brytanią lub na przyjęte struktury holdingowe.

Pierwszy obszar, gdzie mogą pojawić się widoczne skutki wyjścia, to podatek VAT. Od 1977 roku stopniowo dokonywano harmonizacji podatku VAT w Unii Europejskiej, aby obecnie móc mówić o tym, że jest to w zasadzie jedyny w pełni zharmonizowany podatek. Występując z Unii Europejskiej, Wielka Brytania będzie mogła wystąpić ze zharmonizowanego systemu VAT i wprowadzić własne odrębności w tym zakresie lub nawet zmienić strukturę poboru tego podatku. Wydaje się jednak, że ze względu na dużą liczbę transakcji transgranicznych, gdzie obecny system VAT wprowadza wiele ułatwień w rozliczeniach, Wielka Brytania nie zdecyduje się na takie kroki. Już i tak bowiem samo wyjście z Unii Europejskiej spowoduje, że transakcje, które teraz mogą być traktowane dla celów podatku VAT jako wewnątrzwspólnotowa dostawa lub nabycie towarów, po ewentualnym wyjściu Wielkiej Brytanii z Unii Europejskiej staną się importem lub eksportem z państwem trzecim. W konsekwencji może to doprowadzić do utrudnień w przepływie pieniądza w związku z tymi transakcjami.

Wyjście Wielkiej Brytanii z UE może mieć również swoje skutki na gruncie podatku dochodowego, choć tu w szczególności chodzi o tzw. podatek „u źródła”, podatki dochodowe w Unii Europejskiej nie są bowiem zharmonizowane. Implementowane przez kraje członkowskie Dyrektywy zapewniają wolny od podatku u źródła przepływ dywidend, odsetek i należności licencyjnych w ramach płatności dokonywanych w grupach kapitałowych. Po podjęciu przez Wielką Brytanię decyzji o opuszczeniu Unii Europejskiej, zasady poboru podatku u źródła będą regulowane wyłącznie przez postanowienia polsko-brytyjskiej umowy w sprawie unikania podwójnego opodatkowania, a nie przez Dyrektywę. O ile więc przy spełnieniu określonego progu udziału w kapitale możliwe będzie uniknięcie opodatkowania wypłacanych z Polski do Wielkiej Brytanii dywidend, o tyle pojawi się konieczność poboru podatku u źródła od wypłacanych w ramach grupy kapitałowej odsetek i należności licencyjnych. Po Brexicie przyjęte w grupach kapitałowych struktury finansowania i udzielania licencji będą wymagały zatem przeglądu i oszacowania wpływu tej zmiany na sytuację podatkową odbiorcy odsetek i należności licencyjnych.

Wyjście Wielkiej Brytanii z Unii Europejskiej może oznaczać również wyjście z Europejskiej Unii Celnej, co skutkowałoby wprowadzeniem procedur celnych na transakcjach Wielkiej Brytanii z krajami Unii Europejskiej. Jednak już teraz są kraje, które nie będąc członkami Unii Europejskiej przystąpiły do Unii Celnej, by usprawnić i uprościć procedury celne w obrocie towarowym (np. Turcja). Wydaje się, że opcja ta mogłaby również zostać wybrana przez Wielką Brytanię.

[Zobacz też wywiad z Karoliną Stawowską, doradcą podatkowym >>>](#)

Kwestie korporacyjne/M&A

Brexit może mieć wpływ na prowadzenie działalności przez spółki z Wielkiej Brytanii tak w formie transgranicznej, jak i przez oddział. Konieczne może być wtedy założenie osobnej spółki w Polsce.

Z wyjątkiem kontroli koncentracji i kwestii pracowniczych Brexit nie powinien mieć większego wpływu na transakcje M&A. W zawartych już umowach transakcyjnych warto zwrócić uwagę na odniesienia do przepisów unijnych, ponieważ mogą one

prześć obowiązywać zgodnie z pierwotnym brzmieniem. Nowe umowy powinny być redagowane w sposób elastyczny, aby zapewnić ich obowiązywanie w uzgodnionej treści. Starsze umowy mogą zostać poddane przeglądowi i w razie potrzeby aneksowane. Dotyczy to również obowiązujących umów inwestycyjnych i umów wspólników/akcjonariuszy.

Można spodziewać się zmian w regulacji połączeń transgranicznych, jednak dzisiaj trudno przewidywać, czy takie połączenia będą możliwe po wystąpieniu Wielkiej Brytanii z UE.

Warto zwrócić też uwagę na przepisy o spółce europejskiej, które pozwalają tworzyć je w każdym państwie członkowskim UE. W związku z tym spółki europejskie zarejestrowane w Wielkiej Brytanii mogą utracić ten status i powstanie konieczność przeniesienia ich siedziby do innego państwa członkowskiego. Zważywszy jednak na niewielką popularność tej formy działalności, będą to pojedyncze przypadki.

Struktury funduszy private equity

Istniejące struktury private equity są poddane regulacji dyrektywy w sprawie zarządzających alternatywami funduszami inwestycyjnymi (ZAFI lub AIFM), w związku z tym może pojawić się konieczność wprowadzenia zmian do istniejących struktur. Warto jednak poczekać na szczegółowe regulacje w tym zakresie, które zostaną wdrożone w okresie przejściowym.

Rynek finansowy i kapitałowy

Brexit będzie miał również znaczący wpływ na rynki finansowe i kapitałowe. W szczególności może okazać się, że Wielka Brytania nie będzie już dłużej korzystała z jednolitej procedury paszportowej w całym obszarze usług finansowych. Brytyjskie instytucje finansowe mogą potrzebować szczególnych zgód i zezwoleń na prowadzenie działalności w Polsce. Odnosić się to będzie w szczególności do banków, regulowanych funduszy inwestycyjnych (UCITS), spółek zarządzających aktywami, firm ubezpieczeniowych i instytucji płatniczych.

Z drugiej strony polskie podmioty będą mieć większe trudności w dostępie do brytyjskich instytucji finansowych lub korzystaniu z tamtejszych rynków kapitałowych. Organizowanie *dual listingu* w Londynie może stać się technicznie równie skomplikowane jak np. w Stanach Zjednoczonych.

Jak Eversheds może pomóc Państwa firmie?

Nasz zespół może pomóc zaplanować działania po Brexicie. Jako międzynarodowa firma prawnicza, która ma swoich ekspertów w wielu krajach Europy, jesteśmy w stanie zapewnić wsparcie przedsiębiorcom ze wszystkich sektorów i we wszystkich aspektach prowadzenia biznesu.

W ostatnim czasie nasi międzynarodowi eksperci wielokrotnie komentowali w mediach skutki prawne Brexitu zarówno dla firm brytyjskich, jak i tych spoza Wielkiej Brytanii. Zorganizowaliśmy wiele wydarzeń dotyczących tego tematu oraz opracowaliśmy przewodnik pt. **„Zrozumieć Brexit”** (j. angielski).