

Legal Alert

Spór handlowy i wysokie cła na import z USA

Czerwiec 2018

W dniu 20 czerwca Komisja Europejska przyjęła Rozporządzenie Wykonawcze 2018/886 w sprawie niektórych środków polityki handlowej dotyczących niektórych produktów pochodzących ze Stanów Zjednoczonych Ameryki. Rozporządzenie wchodzi w życie 22 czerwca 2018 r. Przewiduje objęcie dodatkowym cłem określonych produktów importowanych z USA. Decyzja o nałożeniu ceł jest reakcją na wprowadzenie przez USA wysokich ceł na stal i aluminium importowane z UE.

Przyjmuje się, że łączna wartość oclonych produktów wynosić będzie 2,8 mld euro. Nowa taryfa celna w stawce 25% obejmie szeroki wachlarz produktów amerykańskich, w tym m.in. whisky, wybrane produkty spożywcze, t-shirty oraz jeansy, motocykle, jachty i określone wyroby stalowe.

Niewykluczone jest również objęcie cłem kolejnych produktów o łącznej wartości 3,6 mld euro, jednak ewentualna decyzja o nałożeniu cła zostanie podjęta później, prawdopodobnie w ciągu trzech lat lub po zakończeniu postępowania przed Organem Rozstrzygania Sporów (*Dispute Settlement Body*) Światowej Organizacji Handlu (WTO).

Załączek wojny handlowej?

Wprowadzenie ceł, rozpoczęcie procedury rozstrzygania sporów w WTO oraz niewykluczone podjęcie dalszych działań retorsyjnych stanowi odpowiedź Unii Europejskiej na podjęcie przez USA decyzji o nałożeniu cła w wysokości 10% i 25% na stal i aluminium importowaną z terenu UE.

W dniu 1 czerwca br. Komisja Europejska podjęła kroki prawne przeciwko USA, inicjując postępowanie przed WTO. W przypadku niepowodzenia rozwiązania sporu w drodze konsultacji Komisja Europejska najprawdopodobniej zażąda ustanowienia panelu DSB i rozstrzygnięcia sporu przed organem WTO.

Stwierdzić można, że USA prawdopodobnie wykorzysta wyłączenie dotyczące bezpieczeństwa narodowego pod art. XXI Ogólnego Porozumienia o Taryfach Celnych i Handlu z 1994 r. (GATT 1994) w celu uzasadnienia wprowadzenia ceł. Niemniej jednak zaznaczyć należy, iż wyłączenie to odnosi się do kwestii związanych z wojną, materiałów rozszczepialnych (tj. materiałów nuklearnych) lub innych sytuacji nadzwyczajnych, co prowadzi do niepewności odnośnie zasadności możliwego wykorzystania wyłączenia.

Wpływ decyzji na rynek

Działanie USA ma na celu redukcję importu stali i aluminium z terenu UE, natomiast odpowiedź Komisji Europejskiej ma doprowadzić do ograniczenia importu produktów amerykańskich na rynek europejski.

Decyzja o wprowadzeniu ceł przez USA może wiązać się z negatywnym wpływem na rynek pracy w sektorze metalurgicznym na terenie UE oraz potrzebą przekierowania eksportu stali i aluminium do innych państw.



Kontakt

W celu uzyskania dodatkowych informacji prosimy o kontakt:

Krzysztof Wierzbowski
Senior Partner
T: +48 22 50 50 722
krzysztof.wierzbowski@eversheds-sutherland.pl

Aleksander Szostak
Zespół Consumer Product
Compliance & Life Sciences
T: +48 22 50 50 112
aleksander.szostak@eversheds-sutherland.pl

Zobacz inne Legal Alerts

Systematycznie piszemy o tym, co ważne i aktualne dla biznesu

Czytaj nasze blogi

Kodeks w pracy
EuroZamówienia
IP w sieci
Przepis na energetykę
Lepsza taktyka

Zapisz się na nasz newsletter

Otrzymuj cykliczne informacje o ważnych zmianach w prawie oraz organizowanych przez nas szkoleniach i konferencjach.

Śledź nas w social media

LinkedIn
Twitter
Facebook

eversheds-sutherland.pl

Warto zauważyć, iż odpowiedź Komisji Europejskiej doprowadzi do podwyższenia cen określonych produktów importowanych z USA na teren UE, co w konsekwencji negatywnie odbije się na konsumentach europejskich.

Co ważne, działanie USA i UE negatywnie wpłynie na integrację gospodarczą, a zatem na możliwość wznowienia i przebieg ewentualnych negocjacji nad umową o wolnym handlu.